



ОТКРОЙТЕ БИЗНЕС

по антикоррозийной обработке
автомобилей и зарабатывайте

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ от

250 000 Р

В МЕСЯЦ



ГОРЯЧИЙ ЦИНК —

это надежная компания с
эффективной бизнес-моделью

Используя передовые методы
антикоррозийной обработки,
мы обеспечиваем надежную
защиту автомобилей от
ржавчины и повреждений.
Гарантия на наши работы для
автовладельцев —
вплоть **до 50 лет!**



●●● **СУТЬ ФРАНШИЗЫ:** мы помогаем Вам организовать филиал автомастерской ГорЦинк в Вашем городе.

С нами вы сможете оказывать автовладельцам все самые востребованные услуги:



**Пескоструйная
обработка**



**Антикоррозийная
обработка**



**Напыление
горячего цинка**

ФИНАНСОВЫЕ УСЛОВИЯ

Чистая прибыль от
250.000 - 350.000 ₺

Общие инвестиции
(включая паушальный взнос) от
2.000.000 ₺

Окупаемость вложений от
7 - 10 месяцев

общие инвестиции при открытии на базе действующего автосервиса от **500.000 ₺*



ПРЕИМУЩЕСТВА ФРАНШИЗЫ

● Бизнес подходит как **для новичков**, так и для **опытных предпринимателей, владельцев автосервисов.**

● **Высокий средний чек** (130 -170 тыс. р. в зависимости от региона) и отличная маржинальность бизнеса.

● **Помощь напрямую от собственника:** Вас будет консультировать лично основатель компании **Жутов Сергей Михайлович**





запуск франшизы за **6** простых шагов



**Регистрация ИП,
открытие счета**



**Подписание договора,
оплата паушального
взноса**



**Стартовое обучение
собственника на базе
собственной
автомастерской
г. Саратов**



**Подбор и
аренда помещения,
приобретение
оборудования и
расходных материалов**



**Настройка и
запуск рекламы**



Начало работы

... ВАМ БУДУТ ПОМОГАТЬ В РАБОТЕ:



Жутов Сергей Михайлович

Приветствую, меня зовут Сергей Жутов, родился в 1966 году. По образованию я автослесарь. Меня всегда привлекала не просто техника, а вот то, из чего она состоит. В 2000 году я решил заняться пассажирскими перевозками, так как государственные ПАТП прекратили свою деятельность, а частные перевозчики на маршрутках и автобусах начали хорошо зарабатывать.

Я встретил человека, который собирал группу для поездки в Германию для приобретения автобусов и их дальнейшего использования в городе. Мы доставили автобусы и начали перевозить людей по маршруту. 30-летние иностранные автобусы выглядели лучше, чем новые отечественные. В процессе эксплуатации мне пришлось освоить кузовной ремонт – научился сварке, шпаклевке, покраске. Я понял, что долгосрочное сохранение автобуса зависит от его конструкции, включающей преимущественно оцинкованный металл (и, конечно, качество сборки).

Затем на рынке появился Китай, а отечественные также воскресли из пепла. Пришло время покинуть рынок пассажирских перевозок. Однако мой опыт и навыки остались. Я постепенно перешел к пескострую и покраске грузовиков, в частности, цистерн для бензина и газа. Я занимался этим около шести лет. Но и тут наступил незаметный возраст. Предстоял выбор: бросить все или переключиться на что-то менее тяжелое. И вот последние 10 лет я занимаюсь антикоррозийной защитой легковых автомобилей.



**Готовы получить подробную
информацию о нашей франшизе?**

пишите, звоните

+7 (987) 307-54-68

